

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ

Національний університет «Запорізька політехніка»

Кафедра міжнародних економічних відносин

«ЗАТВЕРДЖУЮ»
Перший проректор
Гугнін Е.А.
2010 року



РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

**ОК 21 ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВА:
ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНІ ОПЕРАЦІЇ І КОНТРАКТИ**

Спеціальність: 292 «Міжнародні економічні відносини»

Освітня програма: «Міжнародний бізнес»

Інститут, факультет: економіко-гуманітарний інститут
гуманітарний факультет

Мова навчання: українська

Запоріжжя 2020

Робоча програма навчальної дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти» для здобувачів вищої освіти спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини», освітня програма «Міжнародний бізнес»

«_____» _____, 20__ року - 15 с.

Розробники: Максименко І.Я., к.е.н., доцент

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри міжнародних економічних відносин

Протокол від «17» 08 2020 року № 1

Завідувач кафедри міжнародних економічних відносин

«17» 08 2020 року  (Е.В. Прушківська)

Схвалено науково-методичною комісією гуманітарного факультету

Протокол від «18» 08 2020 року № 1

«18» 08 2020 року Голова  (М.В. Дедков)

НУ «Запорізька політехніка» 2020 рік

Опис навчальної дисципліни

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, освітній ступінь	Характеристика навчальної дисципліни	
		денна форма навчання	заочна форма навчання
Кількість кредитів – 4	Галузь знань 29 міжнародні відносини	обов’язкова	
Модулів – 2	Спеціальність: 292 «Міжнародні економічні відносини»; Освітня програма: «Міжнародний бізнес»	Рік підготовки:	
Змістових модулів –2		3-й	3-й
Індивідуальне науково-дослідне завдання _____		Семестр	
(назва)		5-й	5-й
Загальна кількість годин - 120		Лекції	
Тижневих годин для денної форми навчання: аудиторних –3 самостійної роботи студента - 8		Освітній ступінь: бакалавр	30 год.
	Практичні, семінарські		
	14 год.		4 год.
	Лабораторні		
	год.		год.
	Самостійна робота		
	76 год.		110 год.
	Індивідуальні завдання: год.		
Вид контролю: іспит			

Примітка.

Співвідношення кількості годин аудиторних занять до самостійної та індивідуальної роботи становить:

для денної форми навчання – 57,89 %

для заочної форми навчання – 9,09 %

1. Мета навчальної дисципліни

Дисципліна «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: операції та контракти» спрямована на формування у здобувачів вищої освіти системних знань з об'єктивних закономірностей, умов, процесів і специфічних особливостей зовнішньоекономічної діяльності (ЗЕД), а також набутті навичок практичного використання зовнішньоекономічних операцій та складання контрактів.

Для формування у здобувачів вищої освіти теоретичних знань та вироблення практичних навичок щодо форм функціонування підприємств у сучасних бізнес-умовах їм необхідно опрацювати такі дисципліни як «Міжнародна торгівля», «Основи ЗЕД», що в подальшому стане теоретичним підґрунтям при вивченні таких дисциплін, як «Облік та аналіз ЗЕД», «Міжнародна торгівля», «Міжнародний офшорний бізнес».

Метою викладання навчальної дисципліни є: надання здобувачам вищої освіти системних знань з об'єктивних закономірностей, умов, процесів і специфічних особливостей зовнішньоекономічної діяльності підприємства, особливостей проведення комерційних операцій на зовнішніх ринках та принципів укладання зовнішньоекономічних контрактів, а також формування навичок їх практичного використання.

Основними завданнями дисципліни є: підготовка здобувачів вищої освіти до розв'язання конкретних завдань та прийняття управлінських рішень у галузі зовнішньоекономічної діяльності підприємства в умовах ринкової моделі господарювання, зокрема: розуміння сутності зовнішньоекономічної діяльності підприємства, цілей, мотивів і передумов її виникнення, правового та економічного середовища розвитку; вивчення видів та форм ЗЕД підприємства; усвідомлення економічної природи комерційних операцій на зовнішніх ринках; вивчення принципів укладання та виконання зовнішньоекономічних угод.

У результаті вивчення навчальної дисципліни студент повинен отримати:

інтегральна компетентність: Здатність розв'язувати складні спеціалізовані задачі та практичні проблеми у сфері міжнародних відносин у цілому та міжнародних економічних, зокрема, а також у процесі навчання, що передбачає застосування новітніх теорій та методів при здійсненні комплексних досліджень світогосподарських зв'язків, характеризується комплексністю та невизначеністю умов

Загальні компетентності:

- ЗК3. Здатність вчитися та бути сучасно навченим
- ЗК5. Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово
- ЗК8. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу
- ЗК10. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності)
- ЗК12. Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності

Спеціальні (фахові) компетентності:

СК 3. Здатність виявляти особливості функціонування середовища міжнародного бізнесу

СК 5. Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного бізнес-середовища та вміти адаптуватися до них

СК 6. Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі

СК 7. Здатність аналізувати теорії та механізми реалізації міжнародних валютно-фінансових і кредитних відносин

СК 8. Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин та міжнародного бізнесу різного рівня та налагоджувати комунікації між ними

СК 12. Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин в цілому та міжнародного бізнесу зокрема

СК 15. Здатність застосувати методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України

СК 16. Здатність постійно підвищувати теоретичний рівень знань, генерувати й ефективно використовувати їх в практичній діяльності

Очікувані програмні результати навчання:

РН1. Відповідально ставитися до професійного самовдосконалення, усвідомлюючи необхідність навчання впродовж усього життя, проявляти толерантність та готовність до інноваційних змін.

РН4. Систематизувати й упорядковувати отриману інформацію щодо процесів і явищ у світовому господарстві; оцінювати та пояснювати вплив ендегенних і екзогенних факторів на них; формувати висновки і розробляти рекомендації з урахуванням особливостей національного і міжнародного середовища

РН7. Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати

РН9. Розуміти і вміти застосовувати, відповідно до інших вимог освітньої програми, сучасні теорії та методи розв'язання спеціалізованих складних задач і практичних проблем у сфері міжнародної торгівлі товарами та послугами, міжнародного руху капіталу, міжнародних валютно - фінансових та кредитних відносин, мобільності людських ресурсів, міжнародного трансферу технологій

РН10. Ідентифікувати та виокремлювати особливості функціонування суб'єктів міжнародних відносин та моделей їх економічного розвитку, суб'єктів міжнародного бізнесу та стратегії їх поведінки.

РН14. Розуміти і застосовувати теорії, принципи, засоби й інструменти реалізації міжнародних валютно - фінансових та кредитних відносин

РН15. Визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними

РН19. Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо у сфері міжнародних економічних відносин

РН22 Застосовувати відповідні методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України

РН23. Усвідомлювати необхідність навчання впродовж життя з метою підтримки професійної компетентності на високому рівні

2. Програма навчальної дисципліни

Змістовий модуль 1. Зовнішньоекономічні операції і контракти: сутність, регулювання та види

Тема 1 Теоретичні аспекти організації зовнішньоекономічних угод

Поняття та види зовнішньоекономічних операцій. Мотивація та етапи виходу підприємства на зовнішні ринки.

Тема 2 Економіко-правове забезпечення зовнішньоекономічних угод

Об'єкт та суб'єкти зовнішньоекономічних операцій. Джерела правового регулювання зовнішньоекономічних операцій: міжнародні та національні норми.

Тема 3. Механізм здійснення зовнішньоторговельних угод, пов'язаних з рухом товарів

Організація і техніка здійснення експортних та реекспортних операцій. Основні принципи та методи укладання і виконання імпорتنих та реімпорتنих угод. Поняття, види та порядок укладання зовнішньоторговельних контрактів. Зміст і структура зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу товарів. Основні умови контрактів на купівлю-продаж сировини і продовольства. Особливості зовнішньоторговельних угод на ринку машино-технічної продукції. Характерні особливості угод купівлі-продажу споживчих товарів. Особливості угод з експорту та імпорту послуг.

Тема 4. Механізм здійснення зовнішньоекономічних операцій, пов'язаних з наданням виробничих послуг та виконанням робіт

Сутність, види та техніка здійснення лізингових операцій. Загальні положення, структура та зміст договору лізингу. Особливості та техніка здійснення підрядних операцій. Особливості та зміст договору підряду на будівельні послуги. Сутність та види ліцензій. Поняття, предмет та структура ліцензійного договору.

Тема 5. Механізм здійснення угод компенсаційної торгівлі на зовнішньому ринку

Причини стимулювання розвитку та сутність компенсаційної торгівлі. Види міжнародних компенсаційних операцій. Особливості зовнішньоекономічних контрактів у сфері компенсаційної торгівлі.

Тема 6. Організація торговельно-посередницьких угод на зовнішньому ринку

Доцільність використання посередників та види посередницької діяльності. Обсяг прав та вибір посередників на ринках. Правова база зовнішньоторговельної посередницької діяльності. Використання торговельно-посередницьких угод у зовнішньоекономічній діяльності.

Змістовий модуль 2. Форми фінансування за зовнішньоекономічними операціями і контрактами

Тема 7. Валютно-фінансові умови зовнішньоторговельних угод

Поняття і чинники валютно-фінансових умов контракту та валютні умови угоди. Фінансові умови зовнішньоторговельних контрактів. Засоби платежу при виконанні валютно-фінансових умов контракту. Заходи проти необґрунтованої затримки платежу та неплатежу.

Тема 8 Форми розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності

Сутність та класифікація форм розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності. Акредитивна форма розрахунків. Форми міжнародних розрахунків. Особливості здійснення валютних операцій у зовнішньоекономічній діяльності

Тема 9. Кредитування зовнішньоекономічної діяльності

Необхідність кредитування зовнішньоекономічної діяльності, його суть і види. Комерційний міжнародний кредит. Банківське кредитування зовнішньоекономічної діяльності. Альтернативні форми фінансування

Тема 10. Факторинг як форма фінансування зовнішньоекономічної діяльності

Сутність та загальна характеристика факторингу, як форми фінансування зовнішньоекономічної діяльності. Факторингові операції та їх класифікація. Ризики факторингових операцій у сфері зовнішньоекономічної діяльності.

Тема 11. Форфейтинг як форма фінансування експорту

Суть види і функції міжнародного форфейтингу. Механізм здійснення форфейтинових операцій. Види ризиків при операції форфейтингу. Особливості міжнародного форфейтингу в Україні.

Змістовий модуль 3. Організація проведення зовнішньоекономічної діяльності та аналіз її ефективності**Тема 12. Страхування зовнішньоекономічної діяльності**

Сутність та основні види страхування зовнішньоекономічної діяльності. Специфіка страхування вантажів при експортно-імпортних операціях. Ризики у зовнішньоекономічній діяльності їх страхування та перестрахування. Страхові порушення у сфері зовнішньоекономічної діяльності та напрями їх протидії.

Тема 13. Оподаткування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності

Роль непрямого оподаткування в регулюванні зовнішньоекономічної діяльності.

Особливості оподаткування зовнішньоекономічної діяльності податком на додану вартість в Україні. Особливості оподаткування експортно-імпортних операцій акцизним податком в Україні. Мито як регулятор зовнішньоторговельних операцій в Україні.

Тема 14 Організація і технології міжнародних транспортних перевезень

Транспортне забезпечення ЗЕД та перспективи розвитку транспортної логістики. Організація міжнародних перевезень основними видами транспорту. Завдання транспортної служби підприємства та логістичний моніторинг у зовнішньоекономічній діяльності. Алгоритм доставки вантажу у ЗЕД підприємства.

Тема 15 Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності

Сутність та розрахунок економічної ефективності зовнішньоекономічної діяльності країни. Характеристика показників ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства. Визначення ефективності експортних угод під час виходу підприємства на зовнішній ринок. Аналіз ефективності здійснення операцій із ввезення та реалізації товарів іноземного виробництва на митні території країни.

3. Структура навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин											
	Денна форма						Заочна форма					
	усього	у тому числі					усього	у тому числі				
		лк	пр	лаб	інд	с.р.		лк	пр	лаб	інд	с.р.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Змістовий модуль 1. Зовнішньоекономічні операції і контракти: сутність, регулювання та види												
Тема 1 Теоретичні аспекти організації зовнішньоекономічних угод	8	2	1	-	-	5	8	0,4	-	-	-	7
Тема 2 Економіко-правове забезпечення зовнішньоекономічних угод	8	2	1	-	-	5	8	0,4	-	-	-	7
Тема 3. Механізм здійснення зовнішньоторговельних угод, пов'язаних з рухом товарів	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4	-	-	7

Тема 4. Механізм здійснення зовнішньоекономічних операцій, пов'язаних з наданням виробничих послуг та виконанням робіт	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4	-	-	7
Тема 5. Механізм здійснення угод компенсаційної торгівлі на зовнішньому ринку	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4	-	-	7
Тема 6. Організація торговельно-посередницьких угод на зовнішньому ринку	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4	-	-	7
Разом за змістовим модулем 1	48	12	6	-	-	30	48	2,4	1,6	-	-	42
Змістовий модуль 2 Форми фінансування за зовнішньоекономічними операціями і контрактами												
Тема 7. Валютно-фінансові умови зовнішньоторговельних угод	8	2	1	-	-	5	8	0,4	-			7
Тема 8 Форми розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4			7
Тема 9. Кредитування зовнішньоекономічної діяльності	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4			7
Тема 10. Факторинг як форма фінансування зовнішньоекономічної діяльності	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4			7
Тема 11. Форфейтинг як форма фінансування експорту	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4			7
Разом за змістовим модулем 2	40	10	5	-	-	25	40	2	1,6			35
Змістовий модуль 3												
Тема 12. Страхування зовнішньоекономічної діяльності	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4			8
Тема 13. Оподаткування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності	8	2	1	-	-	5	8	0,4	-			8
Тема 14 Організація і технології міжнародних транспортних перевезень	8	2	1	-	-	5	8	0,4	0,4			8
Тема 15 Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності	8	2	-	-	-	6	8	0,4	-			9
Разом за змістовим модулем 3	32	8	3	-	-	21	32	1,6	0,8			33
Усього годин	120	30	14	-	-	76	120	6	4	-	-	110

4. Теми семінарських занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	
		денне	заочне
1	Тема 1 Теоретичні аспекти організації зовнішньоекономічних угод	1	-
2	Тема 2 Економіко-правове забезпечення зовнішньоекономічних угод	1	-
3	Тема 3. Механізм здійснення зовнішньоторговельних угод, пов'язаних з рухом товарів	1	0,4
4	Тема 4. Механізм здійснення зовнішньоекономічних операцій, пов'язаних з наданням виробничих послуг та виконанням робіт	1	0,4

5	Тема 5. Механізм здійснення угод компенсаційної торгівлі на зовнішньому ринку	1	0,4
6	Тема 6. Організація торговельно-посередницьких угод на зовнішньому ринку	1	0,4
7	Тема 7. Валютно-фінансові умови зовнішньоторговельних угод	1	-
8	Тема 8 Форми розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності	1	0,4
9	Тема 9. Кредитування зовнішньоекономічної діяльності	1	0,4
10	Тема 10. Факторинг як форма фінансування зовнішньоекономічної діяльності	1	0,4
11	Тема 11. Форфейтинг як форма фінансування експорту	1	0,4
12	Тема 12. Страхування зовнішньоекономічної діяльності	1	0,4
13	Тема 13. Оподаткування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності	1	-
14	Тема 14 Організація і технології міжнародних транспортних перевезень	1	0,4
	Разом	14	4

5. Теми практичних занять

Не передбачені навчальним планом

6. Теми лабораторних занять

Не передбачені навчальним планом

7. Самостійна робота

Метою самостійної роботи є засвоєння в повному обсязі навчальної програми та послідовне формування у здобувачів вищої освіти самостійності як риси характеру, що відіграє суттєву роль у формуванні сучасного фахівця вищої кваліфікації.

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	
		денне	заочне
1	Тема 1 Теоретичні аспекти організації зовнішньоекономічних угод	5	7
2	Тема 2 Економіко-правове забезпечення зовнішньоекономічних угод	5	7
3	Тема 3. Механізм здійснення зовнішньоторговельних угод, пов'язаних з рухом товарів	5	7
4	Тема 4. Механізм здійснення зовнішньоекономічних операцій, пов'язаних з наданням виробничих послуг та виконанням робіт	5	7
5	Тема 5. Механізм здійснення угод компенсаційної торгівлі на зовнішньому ринку	5	7
6	Тема 6. Організація торговельно-посередницьких угод на зовнішньому ринку	5	7
7	Тема 7. Валютно-фінансові умови зовнішньоторговельних угод	5	7
8	Тема 8 Форми розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності	5	7
9	Тема 9. Кредитування зовнішньоекономічної діяльності	5	7
10	Тема 10. Факторинг як форма фінансування зовнішньоекономічної діяльності	5	7
11	Тема 11. Форфейтинг як форма фінансування експорту	5	7
12	Тема 12. Страхування зовнішньоекономічної діяльності	5	8
13	Тема 13. Оподаткування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності	5	8
14	Тема 14 Організація і технології міжнародних транспортних перевезень	5	8
15	Тема 15 Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності	6	9
	Разом	76	110

8. Індивідуальні завдання

Для заочного відділення написання письмової контрольної роботи згідно методичних вказівок.

9. Методи навчання

Основними формами навчальної роботи при вивченні дисципліни є лекційні та семінарські заняття. Лекції проводяться з базових питань міжнародного бізнесу, містять узагальнений теоретичний матеріал, які є базою для самостійної роботи студентів. В процесі читання лекцій увага концентрується на найбільш складних питаннях досліджуваної теми, додаються рекомендації для самостійної роботи над відповідними темами. Спосіб подання інформації студентам в процесі їх пізнавальної діяльності реалізується через певні дії та методи навчання:

- розповідь – для оповідної, описової форми розкриття навчального матеріалу;
- пояснення – для розкриття сутності певного явища, закону, процесу;
- бесіда – для усвідомлення за допомогою діалогу нових явищ, понять;
- ілюстрація – для розкриття предметів і процесів через їх символічне зображення (малюнки, схеми, графіки);
- практична робота – для використання набутих знань у розв'язанні практичних завдань;
- аналітичний метод – для практичного розкладу цілого на частини з метою вивчення їх суттєвих ознак;
- індуктивний метод – для вивчення явищ від одиничного до загального;
- дедуктивний метод – для вивчення навчального матеріалу від загального до окремого, одиничного.

10. Очікувані результати навчання з дисципліни

Програмні результати навчання	Очікувані результати навчання з дисципліни
РН 1. Відповідально ставитися до професійного самовдосконалення, усвідомлюючи необхідність навчання впродовж усього життя, проявляти толерантність та готовність до інноваційних змін.	Здатність постійно підвищувати теоретичний рівень знань, генерувати й ефективно використовувати їх в практичній діяльності (СК 16)
РН 4. Систематизувати й упорядковувати отриману інформацію щодо процесів і явищ у світовому господарстві; оцінювати та пояснювати вплив ендегенних і екзогенних факторів на них; формулювати висновки і розробляти рекомендації з урахуванням особливостей національного і міжнародного середовища.	Здатність виявляти особливості функціонування середовища міжнародного бізнесу (СК 3) Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин та міжнародного бізнесу різного рівня та налагоджувати комунікації між ними (СК 8)
РН 7. Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати.	Здатність постійно підвищувати теоретичний рівень знань, генерувати й ефективно використовувати їх в практичній діяльності (СК 16)
РН 9. Розуміти і вміти застосовувати, відповідно до інших вимог освітньої програми, сучасні теорії та методи розв'язання спеціалізованих складних задач і практичних проблем у сфері міжнародної торгівлі товарами та послугами, міжнародного руху капіталу, міжнародних валютно-фінансових та кредитних відносин, мобільності людських ресурсів, міжнародного трансферу технологій	Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного бізнес-середовища та вміти адаптуватися до них (СК 5) Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі (СК 6)
РН 10. Ідентифікувати та виокремлювати особливості функціонування суб'єктів міжнародних відносин та моделей їх економічного розвитку, суб'єктів міжнародного бізнесу та стратегії їх поведінки	Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин та міжнародного бізнесу різного рівня та налагоджувати комунікації між ними (СК 8)
РН 14. Розуміти і застосовувати теорії, принципи, засоби й інструменти реалізації міжнародних валютно-фінансових та кредитних відносин	Здатність аналізувати теорії та механізми реалізації міжнародних валютно-фінансових і кредитних відносин (СК7)

РН 15. Визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними	Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин та міжнародного бізнесу різного рівня та налагоджувати комунікації між ними (СК 8)
РН 19. Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо у сфері міжнародних економічних відносин та міжнародного бізнесу	Здатність виявляти особливості функціонування середовища міжнародного бізнесу (СК 3) Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного бізнес-середовища та вміти адаптуватися до них (СК 5) Здатність аналізувати теорії та механізми реалізації міжнародних валютно-фінансових і кредитних відносин (СК7) Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин в цілому та міжнародного бізнесу зокрема (СК 12) Здатність постійно підвищувати теоретичний рівень знань, генерувати й ефективно використовувати їх в практичній діяльності (СК 16)
РН 22. Застосовувати відповідні методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин та міжнародного бізнес-середовища для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України	Здатність виявляти особливості функціонування середовища міжнародного бізнесу (СК 3) Здатність застосовувати методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України (СК 15)
РН 23. Усвідомлювати необхідність навчання впродовж життя з метою підтримки професійної компетентності на високому рівні	Здатність постійно підвищувати теоретичний рівень знань, генерувати й ефективно використовувати їх в практичній діяльності (СК 16)

11. Засоби оцінювання

Навчальна дисципліна «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти» викладається за кредитно-модульною системою організації навчального процесу. Тематика дисципліни розрахована на 3 змістовних модулів, які містять 15 тем. Підсумкова кількість балів виставляється як сума балів за усіма поточними формами контролю та підсумковим контролем, передбаченими робочою програмою навчальної дисципліни.

Методами оцінювання та демонстрування результатів згідно Рекомендації з навчально-методичного забезпечення у Національному університеті «Запорізька політехніка»* є: поточний контроль (контроль відвідування занять студентом, усне опитування, індивідуальне опитування, доповіді); рубіжний контроль (тестування за темами модуля 1, модуля 2); підсумковий контроль (екзамен – форма підсумкового контролю, яка полягає в оцінці засвоєння студентом навчального матеріалу з дисципліни та на підставі результатів виконання ним певних видів робіт на семінарських заняттях, а також завдань до екзамену). Сумарний результат містить 100 балів.

* Рекомендації з навчально-методичного забезпечення у Національному університеті «Запорізька політехніка» / Укладачі: С.Б. Беліков та ін. Запоріжжя: Навчальний відділ, Навчально-методичний відділ, НУ «Запорізька політехніка». 2019. 18 с.

12. Критерії оцінювання

Згідно з Положенням про організацію освітнього процесу в Національному університеті «Запорізька політехніка»**, контрольні заходи включають в себе вхідний, поточний, рубіжний (модульний, тематичний, календарний), відстрочений,

підсумковий та семестровий контроль, а також комплексні контрольні роботи та ректорські контрольні роботи.

Система контролю знань здобувачів вищої освіти з дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти» включає в себе поточний, рубіжний та підсумковий контроль. Також, за окремим наказом ректора, може проводитися ректорський контроль знань здобувачів вищої освіти.

Поточний контроль проводиться викладачами під час аудиторних занять. Основне завдання поточного контролю – перевірка рівня підготовки здобувачів вищої освіти до виконання конкретної роботи.

Рубіжний контроль – це контроль знань здобувачів вищої освіти після вивчення логічно завершеної частини навчальної програми дисципліни. Проводиться у вигляді модульної контрольної роботи або за результатом поточного контролю.

Підсумковий контроль включає семестровий контроль та атестацію здобувача вищої освіти. Семестровий контроль з дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти» проводиться у формі семестрового екзамену в обсязі навчального матеріалу, визначеного робочою програмою навчальної дисципліни, і в терміни, встановлені робочим навчальним планом, індивідуальним навчальним планом здобувача вищої освіти. Завдання екзамену включають тестові завдання, теоретичні питання з курсу та практичне завдання.

Підсумковий контроль з дисципліни проводиться з метою оцінювання результатів навчання на певному освітньому ступені або на окремих його завершених етапах за 100-бальною системою, національною та шкалою ЄКТС.

Під час рубіжного контролю враховують наступні види робіт:

Поточне тестування														Підсумковий тест (екзамен)	Сума
Модуль 1						Модуль 2									
Змістовний модуль 1						Змістовний модуль 2						Змістовний модуль 3			
T1	T2	T3	T4	T5	T6	T7	T8	T9	T10	T11	T12	T13	T14	30	100
5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5		

Підсумкова оцінка за семестр визначається як середня двох підсумкових контролів за перший та другий змістовні модулі.

**** Положення про організацію освітнього процесу в Національному університеті «Запорізька політехніка»**/ Укладачі: В.Г. Прушківський, С.Т. Яримбаш, В.Л. Грешта, А.В. Пархоменко, С.І. Шило, О.О. Каплієнко, О.В. Коваленко, О.В. Лапкіна, П.В. Сахно, О.М. Стеценко, Н.Л. Ніколаєва, О.В. Савельєва, Л.М. Шило, О.В. Шепель, О.С. Калюжна, Є.О. Фасоль. - Запоріжжя: Навчальний відділ, Навчально-методичний відділ НУ «Запорізька політехніка». 2019. 59 с.**

Шкала оцінювання: національна та ECTS

Шкала оцінювання: національна та ECTS			
Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка ECTS	Оцінка за національною шкалою	
		для екзамену, курсового проекту (роботи), практики	для заліку
90 – 100	A	відмінно	зараховано
85-89	B	добре	
75-84	C		
70-74	D	задовільно	
60-69	E		
35-59	FX	незадовільно з можливістю повторного складання	не зараховано з можливістю повторного складання
1-34	F	незадовільно з обов'язковим повторним вивченням дисципліни	не зараховано з обов'язковим повторним вивченням дисципліни

13. Методичне забезпечення

1. Презентації за лекційними темами курсу (доступні в системі дистанційного навчання НУ «Запорізька політехніка»: <https://moodle.zp.edu.ua>)
2. Конспект лекцій з курсу «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти»
3. Методичні рекомендації з підготовки семінарських занять та самостійної роботи студентів з курсу «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти»
4. Методичні вказівки і тематика контрольних робіт для студентів заочної форм навчання з дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: зовнішньоекономічні операції і контракти»

14. Рекомендована література

Базова

1. Дахно І. І., Алієва-Барановська В. М. Зовнішньоекономічна діяльність-3 : навч. посібн. К. : Центр учбової літератури, 2018. 356 с.
2. Петруня Ю.Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Дніпропетровськ : Університет митної справи та фінансів, 2015. 331 с.
3. Тюріна Н.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. - Київ : ЦУЛ. 2013. 408 с.
4. Зовнішньоекономічні операції і контракти : навч. посіб. / кол. авт. В. В. Козик, Л. А. Панкова, Я. С. Карп'як та ін. - К. : ЦНЛ, 2004. - 608 с.
5. Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Тернопіль : ТНТУ, 2017. 137 с.
6. Зовнішньоекономічна діяльність: підприємство-регіон : навч. посібник. 6-те вид., перероб. та доп. Київ : Центр учбової літератури, 2016. 290 с.

Допоміжна

1. Гребельник О.П. Основи зовнішньоекономічної діяльності. К.: Центр учбової літератури, 2008. - 432 с.
2. Георгіаді Н. Г. Основи зовнішньоекономічної діяльності: теоретичні основи і при аспекти : навч.-метод. посіб. / Н. Г. Георгіаді. - Л. : Інтелект-Захід, 2006. - 260 с.
3. Дахно І.І., Альбіщенко Н.В., Жебровський А.О. Управління зовнішньоекономічною діяльністю: навч. Цосібник. - К: Центр учбової літератури, 2007. - 328с.
4. Дідківський М.І. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб. - К.: Знання, 2006. - 462 с.
5. Пазуха М. Д. Зовнішньоекономічна діяльність (загальні положення) / М. Д. Пазуха. - К. : Центр навч. літ-ри, 2008. - 230 с.
6. Руденко Л. В. Міжнародні кредитно-розрахункові та валютні операції : підручник / Л. В. Руденко. - вид. 2-ге, переробл. і допов. - К. : Центр навч. літ-ри, 2007. - 632 с.
7. Сміяна Л. С. Правові основи зовнішньоекономічної діяльності / Л. С. Сміяна. - К. : КНТ, 2008.-416 с
8. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб / Шкурупій О. В., Гончаренко В. В., Артеменко І. А. та ін. - К: Центр учбової літератури, 2012. - 248 с.
9. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств : підручник для вузів / І. В. Багрова, Н. І. Редіна, В. Є. Власик, О. О. Гетьман; За ред. д-ра екон. наук, проф. І. В. Багрової. - Київ : Центр навчальної літератури, 2004. - 580 с.

15. Інформаційні ресурси

1. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 № 959-XI URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
2. Про засади державної регуляторної політики у сфері господарської діяльності: Закон України від 16.01.2004 р. № 9. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1160-15#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
3. Про господарські товариства: Закон України від 19.09.1991 № 1576-XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1576-12#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
4. Про захист від недобросовісної конкуренції: Закон України від 07.06.1996 № 236/96. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/236/96-вр#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
5. Про інноваційну діяльність: Закон України від 04.07.2002 № 40-I. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/40-15#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
6. Про захист економічної конкуренції: Закон України від 26.01.2016 №935-VIII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2210-14#Text> (дата звернення: 15.08.2020).
7. Про державну реєстрацію юридичних осіб, фізичних осіб - підприємців та громадських формувань: Закон України від 15.05.2003 № 755-IV. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/755-15#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
8. Податковий кодекс України від 02.12.2010 р. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2755-17> (дата звернення: 10.08.2019).
9. Про Митний тариф України: Закон України від 05.04.2001 №2371-111 URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/584-18#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
10. Про захист національного товаровиробника від демпінгового імпорту: Закон України від 05.04.2001 №2371-111 URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/330-14#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
11. Про угоди про розподіл продукції: Закон України від 14.09.1999 р. № 1039-XIV URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1160-15#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
12. Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18.09.1991 № 1560-XII URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1560-12#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
13. Про затвердження максимальних розмірів страхових платежів за договорами міжнародного обов'язкового страхування: Постанова Кабміна від 06 січня 2005р. № 5 <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/5-2005-п#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
14. Про затвердження переліків товарів, експорт та імпорт яких підлягає ліцензуванню, та квот на 2020 рік Постанова Кабміна від 24 грудня 2019р. № 1109 <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1109-2019-п#Text> (дата звернення: 10.08.2019).
15. Цивільний кодекс України: Закон України від 16.01.2003 р. № 18. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text>
16. Торгово-промислова палата України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://ucci.org.ua>
17. World Trade Organization [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.wto.org>
18. European Union [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://europa.eu>
19. Economic Co-operation and Development (OECD) [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.oecd.org/>
20. International Monetary Fund [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.imf.org/external/datamapper>
21. UNCTAD [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://unctad.org/>
22. International Finance Corporation [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.ifc.org/errorpage.html>

23. Eurostat [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://ec.europa.eu/eurostat/home>
24. Світова організація торгівлі [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.wto.org>
25. Конференція ООН з торгівлі й розвитку [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.un.org/ru/ga/unctad/>
26. Комісія ООН з прав міжнародної торгівлі [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://uncitral.un.org/ru>